



ANTONIO DE ANGELIS

TITOLI E FORMAZIONE PROFESSIONALE

Diploma di Istituto Tecnico Economico

Licenza di Abilitazione all'Arte Sanitaria Ausiliaria di Ottico – IRSOO, Vinci (FI)

Corso di Contattologia – IRSOO, Vinci (FI)

Corso in Optometria – Istituto Universitario di Optometria della Repubblica di San Marino (Direttore: Prof. Sergio Villani, 1991)

RUOLO ATTUALE

Head of Remote Refraction.

Fondatore – Optical Academy, piattaforma e-learning certificata per la formazione continua e lo sviluppo delle competenze nel settore ottico

PERCORSO PROFESSIONALE

Oltre vent'anni di esperienza nel settore dell'ottica, con una solida expertise in **tele-refrazione, formazione professionale e sviluppo delle performance in-store**. Svolgo attività quotidiana di tele-refrazione in remoto, eseguendo oltre 500 controlli visivi al mese attraverso protocolli standardizzati e tecnologie digitali avanzate.

Fondatore di Optical Academy, piattaforma e-learning certificata per la formazione tecnica del personale ottico, **progettata per supportare le aziende con contenuti interattivi, tracciabili e orientati al risultato**, offrendo corsi certificati, coaching dedicato e soluzioni personalizzate. Tra i percorsi formativi più rappresentativi spiccano il corso **“Specialista in Refrazione e Lenti Progressive”**, un programma avanzato che unisce rigore tecnico e applicazioni pratiche per migliorare le competenze tecniche e la gestione del cliente, e il **“Corso Base per Addetti alla Vendita”**, pensato per sviluppare competenze comunicative e relazionali fondamentali per l'accoglienza e la consulenza in negozio.

Negli anni ho contribuito al rilancio e alla crescita di numerosi punti vendita, trasformando criticità operative in opportunità di sviluppo, grazie a interventi formativi mirati, metodologie esperienziali e un approccio integrato tra consulenza tecnica e customer experience.

Valore distintivo: capacità di tradurre competenze tecniche in risultati commerciali concreti, grazie a una forte esperienza sul campo, alla gestione dei clienti e a una spiccata abilità negoziale.

AREE DI COMPETENZA

Le mie competenze nascono dall'integrazione tra **tecnica, formazione e visione strategica**.

Ogni progetto è orientato al risultato, con un approccio che unisce **innovazione digitale, crescita professionale e sviluppo commerciale**.

Tele-Refrazione e Soluzioni Digitali per la Cura Visiva. Supporto nell'implementazione di sistemi di tele-refrazione, con **formazione dedicata al personale** per garantirne un utilizzo efficace e coerente. Collaboro con il **reparto di sviluppo software** per l'evoluzione e l'ottimizzazione delle applicazioni digitali dedicate alla tele-refrazione.

Formazione e Valorizzazione delle Competenze: Progetto percorsi formativi e contenuti e-learning per la crescita tecnica e relazionale degli operatori del settore.

Rilancio e Crescita dei Punti Vendita: Sostengo la trasformazione e lo sviluppo del retail ottico attraverso strategie operative e formazione orientata ai risultati

