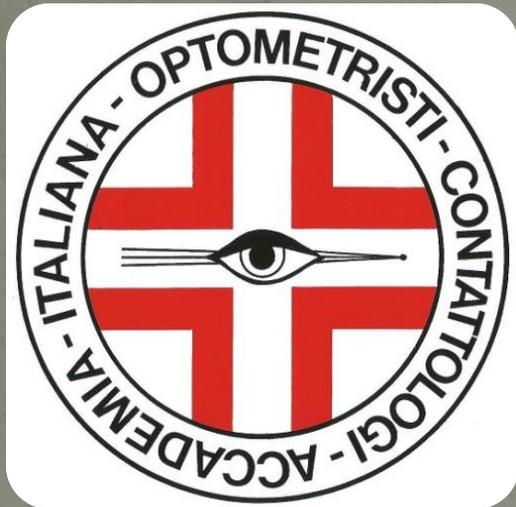


# Dr. Luca Baldassari

## Optometrista

MSc Degree in Clinical Optometry



## LATVIJAS UNIVERSITĀTE

Fizikas, Matemātikas un Optometrijas Fakultāte

Optometrijas un Vizuālās Zinātnes Katedra

Per un'Optometria che ci qualifichi  
e sia efficace nel nostro lavoro,  
***SAPERE è NECESSARIO***



***Esistono “moduli” optometrici adatti a identificare e a promuovere il nostro lavoro, comunicandolo nel modo più opportuno per ampliare facilmente il nostro mercato.***

L'Optometria moderna,  
se ben proposta,



rappresenta una delle soluzioni vincenti per:

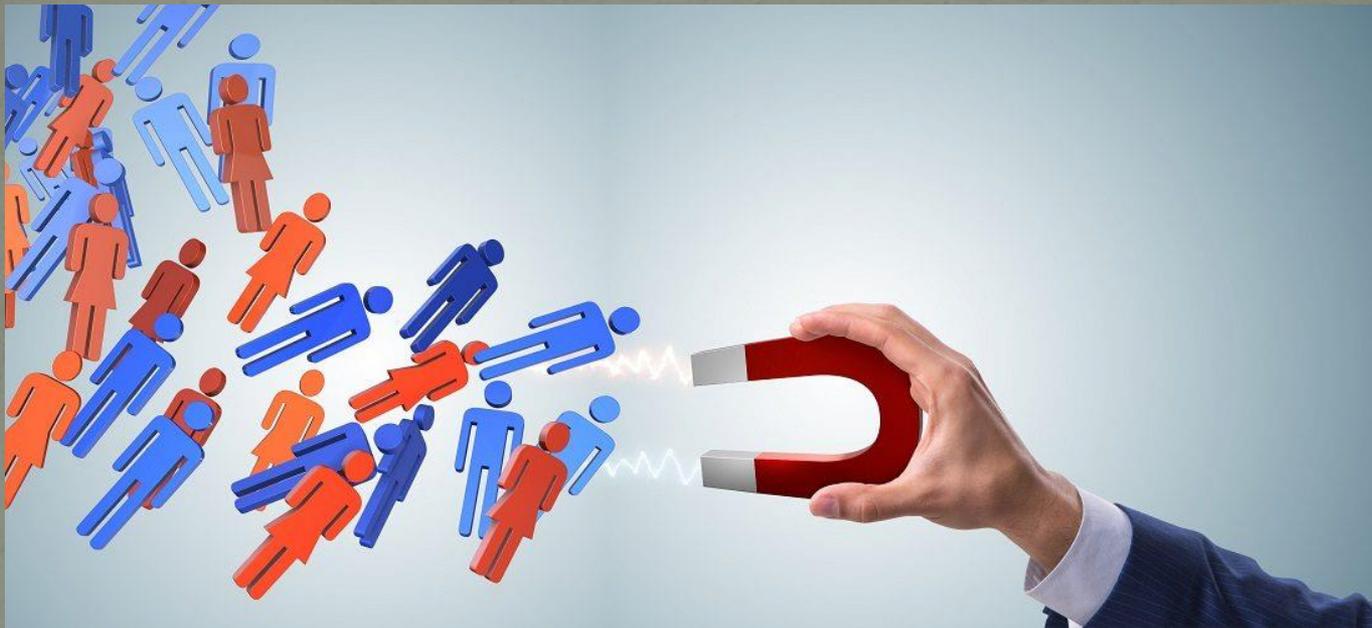
la comprensione e la soluzione del problema  
esposto da ogni singolo individuo



la super-personalizzazione  
dei prodotti a nostra disposizione



la fidelizzazione assoluta del proprio pubblico



l'uso in sicurezza  
dell'alta tecnologia oggi a nostra disposizione



la comprensione del marketing  
che stiamo proponendo  
per l'attuazione del nostro progetto



rendere permanente  
l'idea di professionalità  
con la quale  
il pubblico deve identificarci



- L'Ottica studia i fenomeni della luce mentre l'Optometria studia l'applicazione di questi principi nei confronti del Sistema Visivo Umano.
- L'Optometria più evoluta va al di là della semplice relazione tra organi ricettori e fenomeni luminosi, si occupa di ogni aspetto legato al sistema Visivo, postura, emozioni e comportamento.

**Ottica** ed **Optometria** sono due scienze che, se gestite in sinergia, possono mostrare e dimostrare quanto siano **socialmente utili** e quanto siano qualificanti il lavoro degli **Ottici** e degli **Optometristi**, **figure necessariamente separate** ma che ovviamente possono convivere nello stesso professionista, che può tranquillamente vantare di due splendide qualifiche.

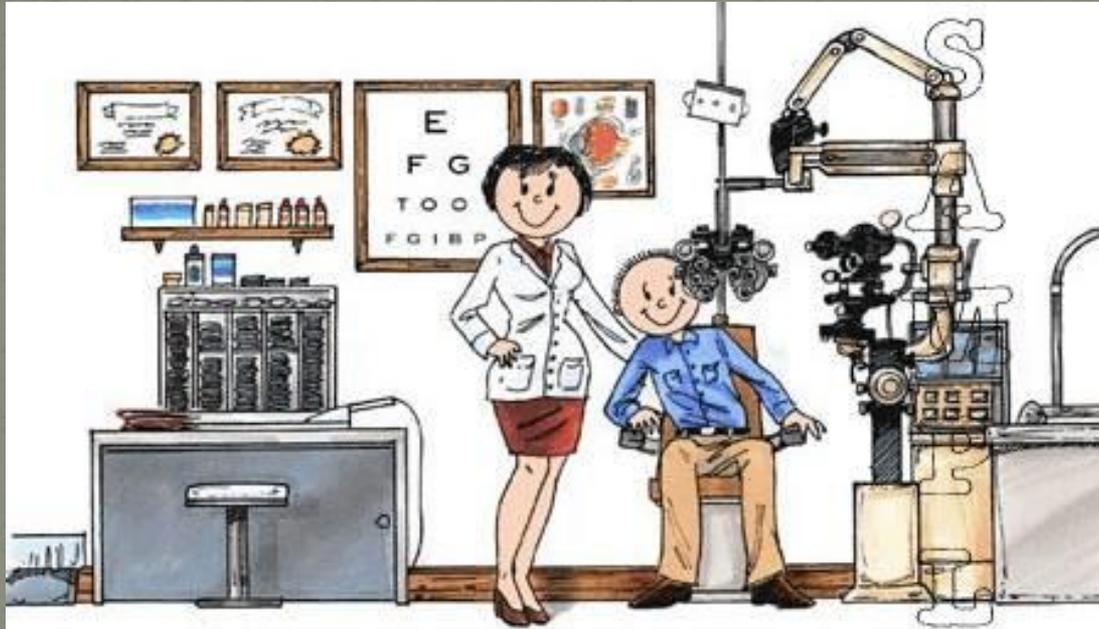
Ed è per questo che Ottica ed Optometria  
**DEVONO** essere in totale sinergia



sarà tale **SINERGIA** a rendere giustizia  
ai professionisti del nostro settore.

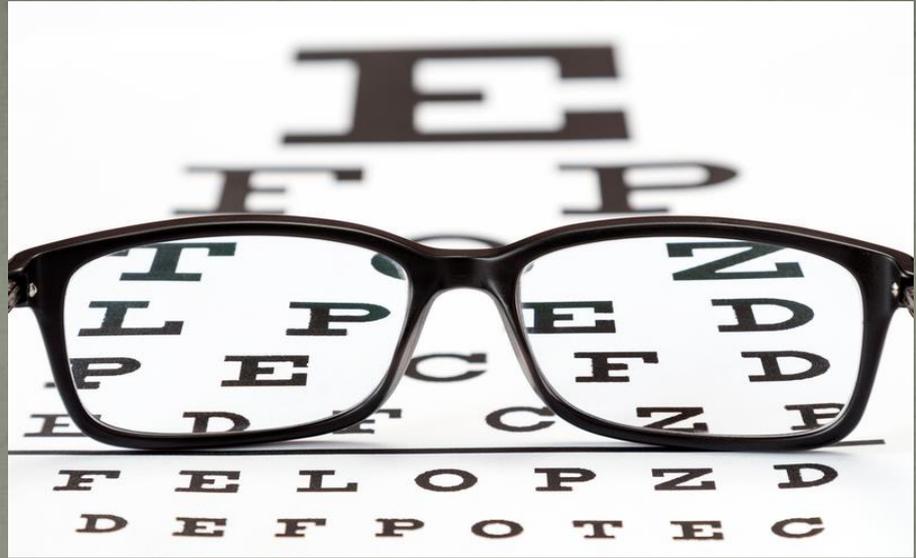
Naturalmente per avere successo,  
ampliando il mercato in modo etico  
e socialmente utile è necessario  
**IMPARARE, SAPERE e FAR SAPERE**  
nel più vantaggioso dei modi.

# Esistono vari livelli di applicazione delle Scienze Optometriche



... e ognuno di noi avrà la possibilità di accedere a quello che riterrà più adatto alle proprie esigenze:

# - un livello base



tramite il quale proporre soluzioni pratiche ai problemi che quotidianamente vengono incontrati, come ad esempio la prescrizione degli occhiali progressivi nei presbiteri o gli occhiali che pur necessari per guidare, devono essere confortevoli ed equilibrati per rallentare il naturale peggioramento che si avrà per via dell'età ...

# - un livello intermedio



tramite il quale risolvere problematiche più complicate, come ad esempio il controllo della progressione miopica nei soggetti più giovani attraverso la prescrizione di lenti progressive, con un indiscusso vantaggio (cosa da non sottovalutare) per la parte economica ...

## - un livello avanzato



tramite il quale si possono trattare problemi come l'astenopia, in cui il professionista può fornire consigli di igiene visiva e comportamentale per il benessere visivo dei soggetti in questione ... per poi passare alla gestione delle disfunzioni visive più complesse come quelle della binocularità.

Il nostro intento, come professionisti e come responsabili dell'associazione professionale più **“STORICA”** d'Italia, è quello di **sostenere**



**i colleghi** che sentono di **poter cambiare qualcosa** per orientarsi in un futuro sempre più **difficile da prevedere.**

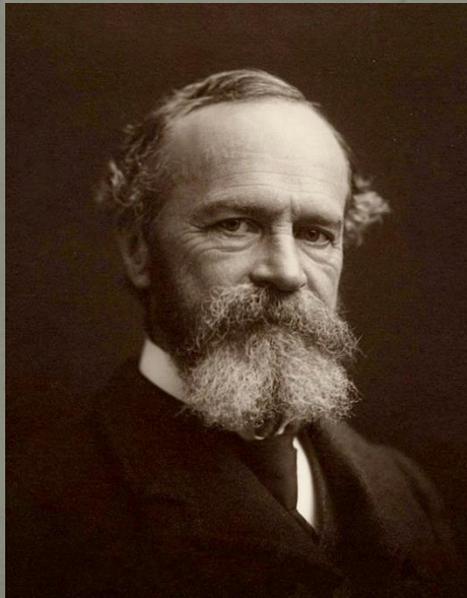


La nostra consulenza non si limiterà  
a seminari via internet o in presenza

Saranno organizzati incontri nelle sedi di chi decide  
di essere aiutato per organizzare **concretamente** il  
lavoro nel modo più **adatto** alle **personali esigenze**  
**di ognuno**,  
monitorandolo  
direttamente  
nel più efficace  
dei sistemi.



Le idee nuove vengono dapprima  
condannate come assurde,  
poi scartate come sciocchezze,  
infine viene il giorno in cui  
costituiscono quello che sanno tutti.



William James 1842-1910